

«Остерегайтесь подделок!»

Проверьте, является ли выбранное вами агентство частью нашего бренда. **Стр. 4**



5 простых шагов, чтобы купить «Бамбарбию»

Чтобы не упустить свою удачу, сделайте несколько простых вещей. **Стр. 2**



Вы в тренде?

Топ-10 стран, в которые едут наши туристы.

Стр. 3

СЕТЬ АГЕНТСТВ ГОРЯЩИХ ПУТЕВОК



ГОРЯЩИЕ ПУТЕВКИ ТУРДОМ

WWW.HOTTOUR.COM.UA



Слово редактора

Сколько бы нам ни было лет, мы каждый год ждем Нового года. Чудесный праздник: «Ирония судьбы» по телевизору, запах елки и мандаринов, звонки с поздравлениями, пакеты с подарками и список гостей, которых надо объехать в новогоднюю ночь. А еще – мы ждем новогодней ночи, чтобы начать НОВУЮ ЖИЗНЬ. Именно так, большими буквами, потому что просто новую жизнь мы начинаем каждый понедельник. Вечером в воскресенье обещаем себе, что бросим курить, пойдем в спортзал, «поставим» новое направление бизнеса... И переносим эти маленькие подвиги на следующий понедельник, потом еще на неделю, и так далее.

Новый год – это не просто очередной список желаний и обещаний. Это шанс с глотком шампанского и двенадцатым ударом часов крутануть колесо судьбы, обнулить прошлое, стереть лишнее, забыть о плохом и на самом деле сделать это – НАЧАТЬ НОВУЮ ЖИЗНЬ. По-честному.

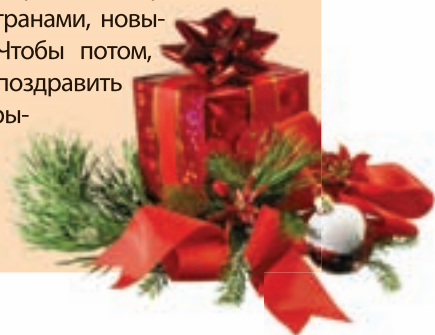
В этот миг мы все волшебники. Кажется, что в эти чудесные мгновения мир распаивается настежь для того, чтобы услышать наши самые тайные мечты и «запустить их в работу». Мы немного волнуемся, потому что все знаем поговорку: «Мечтай осторожно – твои мечты могут воплотиться». И мы бережно, внимательно, тщательно обдумывая каждое слово, мечтаем. Замахиваемся на звезды, достаем до вершин, потому что это острое ощущение чуда – все возможно! – наполняет нас верой, энтузиазмом и смелостью.

Опытные «новогодники» не спешат: они знают, что если не все желания вспомнились в ночь с 31 на 1, то потом можно «догнать». Ведь еще есть Рождество, Старый Новый год. А потом еще восточный... Список можно дополнять – фантазировать, планировать, договариваться со Вселенной о приеме заказа на «сбычу мечт».

На самом деле Новый год своей жизни мы можем назначить сами. Этот самый важный день можно отметить в январе, марте или жарком июне. Учредите дату, чтобы вычеркнуть из прошлого пасмурные дни, подытожить победы. Вспомните о том, что «Человек создан для счастья, как птица для полета». Распахните крылья, почувствуйте свежий ветер, и летите в новое будущее. В любой день, когда захотите, создайте свой собственный календарь, свой день НОВОЙ ЖИЗНИ, свой персональный Новый год. Ведь это правда, что каждый из нас – немного волшебник, а в жизни действительно возможно все.

Не бойтесь мечтать. Мы действительно рождены для счастья. Этот мир принадлежит нам – весь мир, без остатка. Пустыни Африки и чудесные рифы с фантастическими рыбками, снежные вершины с пушистыми елками и лыжными трассами, и сказочные домики, и бунгало на пляже, и дикие цветы, и пальмы, и люди, которых вы еще не встретили... Этот весь мир – он наш с вами. Давайте запланируем себе в новой жизни познакомиться с этим огромным миром, с новыми людьми, новыми странами, новыми ощущениями. Чтобы потом, подводя итоги, поздравить себя с этими открытиями и намечать маршруты новых путешествий.

Оксана ДОБРЯНСКАЯ



Рекордные цены Бамбарбии*:

ЧЕХИЯ – 77 €
ВЕНГРИЯ – 75 €
ГРЕЦИЯ – 300 €
ФРАНЦИЯ – 320 €
ШВЕЙЦАРИЯ – 400 €
ГОЛЛАНДИЯ – 275 €
ИТАЛИЯ – 190 €
ТУНИС – 279 \$
МАЛЬТА – 419 €
ТАИЛАНД (АВИА) – 888 \$
ШРИ-ЛАНКА – 799 \$
АВСТРИЯ + ВЕНГРИЯ – 99 €
ОАЭ – 545 \$
БОЛГАРИЯ – 128 €
ТУРЦИЯ – 134 \$
ЕГИПЕТ – 259 \$

*Цены включают в себя транспорт, проживание, питание. Средняя длительность тура – 7 дней.

«БАМБАРБИЯ» 2009:

ШОКИРУЮЩИЕ ИТОГИ

Эксклюзивный проект Сети Агентств Горящих Путевок «Бамбарбия», стартовавший в феврале 2009 года, оказался феноменом на кризисном украинском рынке. Великолепные туры по неприлично низким ценам вызвали ажиотажный спрос.

100 агентств одновременно в день акции сбивались с ног, бронируя акционные туры для клиентов. Маленькие компьютеры и большие серверы не выдерживали нагрузки: такие авралы под силу только закаленным «пожарным» турагентам. Накал страстей в наших офисах зашкаливал: в одном

агентстве площадью 20 кв. м возбужденные туристы выдавили окно, в другом, охотясь за особенно аппетитной «Бамбарбией», клиенты чуть не устроили дуэль.

Еженедельный «аукцион невиданной щедрости» вызывал адскую зависть конкурентов. Наблюдался случаи подкупа агентов Сети Агентств Горящих Путевок с целью перекупить эксклюзивный продукт Сети. Некоторые туристические агентства полным составом готовы были вступить в «краснознаменную и непобедимую Сеть» – и надо заметить отдельные достойные и сильные все же вступили. «Бамбарбия» стала темой перекуров, разговоров по

душам и дружеских откровений. Эсэмэшка приятелю о дате «Бамбарбии» считалась свидетельством «дружбы на века», а сокрытие информации котировалось как отступничество от священного дружеского союза.

За 2009 год случилось 25 акций «Бамбарбия» – несложно подсчитать, что в среднем акция проводилась раз в две недели. Всего в дни «Бамбарбии» продано более 8000 путевок. Для справки: среднемесячный объем продаж сильного столичного агентства – 100 путевок.

Количество посетителей сайта hottour.com.ua в день акции зашкалило за 7000 в день.

Клиент «Сети Агентств Горящих Путевок» в это время...

- Играет «навзлет» в ближайшем баре с друзьями в города и выигрывает благодаря своему опыту. Пиво ему оплачивают проигравшие домоседы.
- Делает своей девушке неприличное предложение – вдвоем «сыграть в «Бамбарбию».
- Хвастается своими достоинствами: снимки с горнолыжных трасс, подводное видео и падающие с полочек сувениры вызывают зависть друзей.
- Сомневается в размере и выбирает небольшую дорожную сумку вместо огромного чемодана. Поговорку «Чем чаще путешествуешь, тем меньше твой багаж» он проверил на практике.
- Решает жилищную проблему: бунгало в Египте или домик в Закопане?
- Делает пометки в календаре: как перенести рабочие дни на выходные, чтобы увеличить свой отпуск.





ВОЛШЕБНАЯ СТРАНА

Эксперты «Сети Агентств Горящих Путевок» знают о туризме все. Но, как и у обычных земных людей, у них есть свои симпатии и пристрастия. Мы попросили специалистов наших агентств ответить честно на три вопроса:

- 1) Какая страна для вас самая любимая?
- 2) Когда туда стоит ехать?
- 3) Почему ехать стоит именно в эту страну?

Татьяна Воробьева,
ТР «Класс», Донецк

1. Таиланд.
2. С октября по май – самая комфортная погода, солнечно и сухо.
3. Самый недорогой отдых из экзотических. Вкусная и полезная еда – изобилие фруктов, морепродуктов и пр. Есть чем заняться – загорать и купаться, поехать на экскурсию или пойти гулять и увидеть чудо: слонов, орхидеи, кокосы, падающие с пальм. В Таиланде вы найдете все что угодно. А самое главное – искренние улыбки тайцев после напряженных лиц земляков радуют душу.



Марина Авраменкова,
АГП «Соранг», Киев

1. Египет – самое классное место для тех, кто обожает дайвинг!
2. Круглый год! У дайверов нет каникул от любимого вида спорта.
3. Именно здесь самое яркое море, огромное разнообразие красивых кораллов, ярких рыб, великолепной морской стихии! Новички откроют для себя настоящее подводное царство – красоту, которую невозможно забыть, в которую хочется вернуться. Для бывалых спортсменов отличные условия для совершенствования. Инфраструктура курортов идеально выстроена для того, чтобы каждый «чайник» или «профи» чувствовал себя комфортно.

Аза Волошкина,
АГП в Николаеве

1. Конечно, Польша – Закопане!
2. Лучше всего зимой, покататься на горных лыжах. Летом тоже хорошо – чудесная природа, прогулки, экскурсии. В межсезонье – отдохнуть душой от суеты.
3. Гуральский стиль отражается в архитектуре домиков с деревянной резьбой, в природе, в кухне и даже в манерах местных жителей. Продумана и обустроена инфраструктура. Горнолыжные комплексы расположены недалеко от центра города, поэтому днем можно кататься, а вечером отдохнуть в «гуральской колыбе», выпить очень крепкого гуральского чая. Радушие местных жителей потрясает, у них всегда хорошее настроение и своеобразное чувство юмора!



5 простых шагов, чтобы купить «Бамбарбию»



Наверняка вы слышали о счастливицах, купивших «Бамбарбию». Некоторые даже лично знакомы с теми, кто уехал в прекрасное место по цене, вдвое ниже стандартной. Отдельные граждане до сих пор не могут оправиться от шока – рядом с ними в кресле самолета сидели такие же туристы, летящие в тот же отель, но по обидно низкой цене.

Так вот.

Чтобы потом не было мучительно больно, чтобы не оправдываться перед родными, чтобы не упустить свою птицу счастья и успеть схватить ее за хвост, сделайте несколько простых вещей:

- 1) Решите, когда, куда, на какой период и за какую сумму вы хотите уехать
- 2) Позвоните в Агентство Горящих Путевок. Телефон ближайшего турагентства вы найдете в этой газете
- 3) Сообщите турагенту свои данные:

– Фамилию, имя, отчество

– Контактную информацию: номер мобильного телефона, электронную почту

– Куда, когда и за какую сумму вы хотите уехать

4) Ждите информации от вашего турагента.

О дате и условиях акции вам обязательно сообщит менеджер Агентства Горящих Путевок – через e-mail, sms. Самостоятельно вы можете следить за информацией, посещая наш сайт www.hottour.com.ua

5) Проверьте ваши документы – срок действия загранпаспорта, фотографии и пр. В день «Бамбарбии» вам нужно будет прийти в турагентство с документами и деньгами. Количество путевок «Бамбарбия» ограничено, бронировки идут очень активно, поэтому решать надо быстро, покупать сразу, уезжать скоро.

Счастливого вам путешествия!

13 ЗАПОВЕДЕЙ ИДЕАЛЬНОГО ТУРИСТА

Купить идеальную путевку просто: надо найти идеального турагента и самому быть идеальным туристом. Несколько простых советов помогут вам избежать разочарования при покупке тура



1. Чего душе угодно? Романтики или драйва, релакса или экстрима, одиночества или новых знакомств? Вам действительно нужна «пятерка-все-включено» или просто не хочется отставать от подружки? Вы не покупаете «звездочки» и не сдааете коллегам отчет «как круто я провел лето». Чтобы агент воплотил ваши мечты в жизнь, он должен их услышать – причем непосредственно от вас.

2. Цена вопроса. Не стесняйтесь озвучить сумму, которую вы готовы заплатить. В туризме случаются чудеса: падают или растут цены, строятся или закрываются на ремонт отели... Если ваши ожидания и цена понятны, то вероятность чуда очень высока.

3. Не бойтесь нового! Часто мы выбираем место отдыха, повторяя выбор друзей или свой опыт. Год назад у вас могло быть другое настроение, а у ваших друзей могут быть другие вкусы. Доверьтесь турагенту: может, новое место отдыха подарит вам удивительные открытия?

4. Вопросы лишними не бывают. Чем больше вопросов вы зададите турагенту до поездки, тем меньше «сюрпризов» вас ждет. Какой пляж в отеле, есть ли вегетарианская кухня, как далеко город, что делать, если опоздал на рейс, куда звонить при болезни, как найти утерянный багаж, и т.п. – на все вопросы турагент даст вам подробные ответы. Активное любопытство – первый признак идеального туриста.

5. А документы у вас есть? Перед поездкой проверьте внимательно все документы. Как долго еще действителен ваш загранпаспорт, если едете с ребенком – есть ли разрешение второго родителя, вклеено ли фото ребенка в соответствии с правилами. Возможно, вы недавно отдыхали, и ваша виза еще действительна. Конечно, турагент обязан проверить документы. Но если путевка «горит», а загранпаспорт уже заканчивается, это может нарушить ваши планы.

6. Прочтите внимательно договор! Прежде, чем оплачивать тур, обратите внимание на ответственность турагента, туроператора и туриста в договоре. Поинтересуйтесь, какие документы необходимо будет предоставить, если ваши планы будут нарушены одним из участников договора.

7. Правила бронирования и условия компенсаций. При покупке тура обязательно уточните, что произойдет, если вдруг придется отказаться от тура или перенести дату. Например, при покупке тура в высокий сезон 100% штраф оплачивается туристом при отказе за три недели до начала путешествия.

8. Есть контакт! Задача турагента – не только продать вам тур, но и решить проблему в случае форс-мажора: перенос рейса, потеря документов, заболевание. Оставьте менеджеру информацию о себе – телефоны свои и ближайших родственников, это может пригодиться в сложных ситуациях. Возьмите в дорогу контакты агентства, мобильный турагента, телефон гида, адрес и телефоны посольства/консульства в стране, куда вы отправляетесь, координаты отеля. Вы едете в чужую страну, информация – ваш самый ценный багаж.

9. Здоровье. Проверьтесь перед отпуском, чтобы приступ хронического заболевания не вывел вас из строя. За рубежом есть медицинское обслуживание, но нет рядом вашего врача и привычных медикаментов. Возьмите с собой аптечку. Ознакомьтесь с условиями обязательной медицинской страховки. Например, детей до 1 года и людей старше 70 лет не страхуют; если вы планируете активный отдых, нужна специальная страховка. Если вдруг вы приболели, сразу звоните по номерам, указанным в медицинском полисе.

10. Компания. Вы едете за впечатлениями, а они зависят не только от места и класса курорта. Люди, с которыми вы часто общаетесь в городе, не всегда лучшие попутчики в отпуске. Езжайте с теми, кто вам давно знаком и близок, кто разделяет ваши интересы, стиль отдыха, привычки и режим.

11. Скидки. Подобрать вам курорт, выбрать отель, за бронировать, подготовить документы, скоординировать поездку, помочь в сложных ситуациях – это работа турагента, которая оплачивается вами. Менеджер получает очень скромный процент от стоимости вашей путевки. «Выбивать скидку» – значит лишить агента честно заработанной платы. На самом деле выпрошенная скидка в 3% никак не влияет на бюджет вашей поездки. А работа девушки, которая долго выбирала и бронировала для вас тур, становится исключительно благотворительной акцией. Вы же не считаете, что это справедливо?

12. Культурный слой. Не забывайте, что вы едете в гости – в страну со своим языком и укладом, уважайте гостеприимных хозяев. Выучите несколько дежурных фраз на языке страны. Поинтересуйтесь традициями, правилами поведения. Иногда даже безобидные на родине слова и жесты в другой культуре имеют оскорбительный смысл. Не ходите со своим уставом в чужой монастырь, и все будет в порядке.

13. Настройтесь на лучшее. Вы едете отдыхать, а это значит, что в вашем багаже, кроме одежды и косметики, должно быть хорошее настроение и позитивный настрой. Именно вы создаете общий настрой поездки, и многое зависит от вашей доброжелательности, открытости. Назначьте неделю отпуска – неделей отличного настроения, и ваше путешествие пройдет прекрасно.

ШУТКА ЮМОРА

Объявление у стойки ресепшн: «Дорогие гости! Если вам что-нибудь понадобится, смело обращайтесь ко мне, и я объясню, как без этого можно обойтись. С уважением. Управляющий отелем.»

В бар австралийского национального парка вваливается кенгуру и заказывает джинс с тоником за восемь долларов. Бармен с изумлением наливает ему порцию.

– А чего вы так на меня смотрите? – спрашивает кенгуру.

– Впервые вижу кенгуру в баре.

– Ничего удивительного при таких ценах, – заявляет кенгуру, расплачиваясь. – Джинс с тоником – целых восемь долларов!!!

16 правил мобильной вежливости в Египте

В конце октября 2009 года в Египте ввели в действие этический кодекс для пользователей мобильных телефонов.

Кодекс содержит 16 пунктов и направлен на то, чтобы мобильная связь не становилась причиной дискомфорта для людей. В частности, запрещено вести громкие разговоры в общественных местах, а также пользоваться мобильными телефонами во время представлений, концертов и пр. Также кодекс предлагает воздержаться от использования раздражающих или провокационных рингтонов. Рассылка рекламных sms или

sms оценивается как вторжение в частную жизнь и считается недопустимой, а спамеры-нарушители могут столкнуться с серьезными неприятностями. Правила рекомендуют не отвечать на звонки с незнакомых номеров, а если ваш номер набрали по ошибке, проявить вежливость.

Также власти Египта намерены приравнять ненормативную лексику в sms и непристойные фотографии в мобильных телефонах пользователей к общественным правонарушениям, карающимся штрафом или даже тюремным заключением. Кроме того, запрещено размещать

в интернете снимки и видео других людей, сделанные с помощью камеры мобильного телефона.

Свод правил одобрен Национальным телекоммуникационным регулятором и Комитетом защиты прав потребителей Египта. «Использование мобильного телефона должно служить только одной цели – получению важной информации», – говорится в Кодексе. Поэтому помните золотое правило «Со своим уставом в чужой монастырь не ходят», и соблюдайте мобильную вежливость. Хотя бы в чужой стране.



Вы в тренде?

Топ-10 стран, в которые едут наши туристы

«Сеть Агентств Горящих Путевок» благодаря своему 11-летнему опыту и масштабам знает о туризме и туристах практически все.

Например, мы составили рейтинг – ТОП-10 стран, в которых предпочитают отдыхать украинские туристы.

А что вы больше любите? Следовать традициям, и присоединяться к выбору большинства или создавать тенденции рынка, открывая новые направления?

Эксперты «Сети Агентств Горящих Путевок» помогут вам в любом случае. Наши агенты – настоящие профи как в массовых направлениях, так и в эксклюзивных турах.

В 2009 году наши менеджеры отправляли туристов не только в «первую десятку стран», но и в другие уголки земли: Доминикану, Индонезию, Кубу, Вьетнам, Бразилию, Исландию, Филиппины. «Пожарные» турагенты умудрились заслать туристов на острова Фиджи, Маврикий, от нас ездили в Мексику, Корею и Сингапур, в Исландию и Индокитай и даже в Тибет.

Решайтесь. Вы всегда можете найти место на карте, где мир откроется вам. А поможет вам совершить открытие надежный и грамотный турагент, телефон которого вы найдете в этом издании.

ТУРЦИЯ – 39,57%
ЕГИПЕТ – 30,96%
УКРАИНА (КРЫМ) – 4,03%
УКРАИНА – 3,75%
ЧЕХИЯ – 3,27%
ЕВРОПА – 1,83%
БОЛГАРИЯ – 1,67%
ВЕНГРИЯ – 1,46%
ТАЙЛАНД – 1,33%
ОАЭ – 1,26%

Модные тенденции туризма – 2010

НЕ МОДНО	МОДНО
Гореть на работе	Покупать горящие путевки
Ехать в турпоездку на Новый год или на Майские праздники, используя выходные дни	Ехать в турпоездку до или сразу после праздников, используя низкие цены и отсутствие толпы на курорте
Ехать в путешествие на неделю, чтобы потом три недели рассказывать друзьям впечатления	Ехать в путешествие на три недели, чтобы потом в течение недели организовать просмотр видео и фото
Иметь своего личного стоматолога, юриста, парикмахера, и никому не давать его координат	Иметь своего турагента, и делиться его координатами с юристом, стоматологом и парикмахером
Планировать отпуск за пару месяцев: выбирать маршрут, читать форумы, спрашивать коллег	Планировать отпуск за пару недель: позвонить агенту Сети Агентств Горящих Путевок, оставить заявку, собрать чемодан
Выторговать максимальную скидку в турагентстве и оставить турагента без зарплаты	Купить «Бамбарбию» без всяких скидок и оставить турагенту шоколадку в знак признательности
Следить за котировками акций и индексом Доу-Джонса и давать прогнозы о глубине кризиса	Следить за ценами на путевки и подсказать друзьям удачное время для выгодного путешествия
Никогда не выключать мобильный телефон	Никогда не выключать мобильный телефон, чтобы вовремя узнать об акции «Бамбарбия»
Гордиться ровным загаром из нового модного солярия, о котором никто из друзей не знает	Гордиться красивым загаром с нового курорта, на котором еще никто из друзей не был
Экономить на шопинге, чтобы отложить деньги на отпуск	Купить горящую путевку или «Бамбарбию». А деньги, которые остались из запланированной на отпуск суммы, потратить на шопинг
Оставлять своих родителей дома с детьми, а самим активно зарабатывать деньги	Отправлять своих родителей в путешествие с детьми, а самим активно зарабатывать деньги
Смотреть видео о разных странах	Снимать самому видео о разных странах
Привозить коралловые бусы из путешествия	Привозить подводные снимки коралловых рифов
Выбирать отель, о котором вам рассказывали друзья	Выбирать отель, о котором вы потом расскажете друзьям
Посещать турецкий ресторан в центре города	Посещать турецкий ресторан в Турции
Учить арабский язык на курсах	Учить арабский язык в отпуске, общаясь с жителями страны

ВОЛШЕБНАЯ СТРАНА (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Александр Борисович Суркис, Агентство «Витан Тревел», Запорожье

1. Конечно, Бали и Сингапур! Если летите на Бали – заверните на пару дней в Сингапур, не пожалеете!
2. Можно ехать в любое время, но самый комфортный климат для путешествия – с октября по май.
3. Сингапур – самый чистый город на земле. Там образцовая чистота, даже ступеньки лестниц моют шампунем. Прекрасные возможности для бизнес-активности, можно найти деловых партнеров. Отличный шопинг. Необыкновенно красиво – современные здания соседствуют со старинными постройками. А после Сингапура надо лететь на Бали. Это остров Богов. Здесь себя чувствуешь членом королевской семьи – такой уровень сервиса, внимания, дружелюбия! Роскошные отели, великолепный океан. Купание, прогулки, экскурсионные поездки в храмы, джунгли, сафари-парки – отдых по высшему классу.



Ольга Букшань, АГП «АВИС», Киев

1. Египет – страна фараонов, солнца, и фантастического дайвинга!
2. Ехать можно в любое время! Тепло даже в декабре-январе, а летом жаркая погода переносится легко благодаря сухому климату.
3. Пару часов лета – и вы попадаете в восточную сказку. Отличная погода, сервис, очень комфортный отдых. А еще – это сокровищница достопримечательностей.



Тарас Антонив, «Моя улюблена турфірма», Львов

1. Париж — одне з тих міст, яке має своє обличчя, своє тіло і свою душу.
2. Не треба шукати привід поїхати до Парижу. Не вибирайте, коли він гарніший: різдвяний чи травневий. Париж прекрасний завжди, і може якраз там ви відчуєте себе щасливим по-справжньому!...
3. Париж має характер, стиль і моду. Атмосфера там насичена емоціями, відчуттям свята, закоханості, вишуканості. Круасани в Парижі особливі, як і жінки (чим то треба парфумитися, щоб весь світ про це говорив?). Легендарний цибулевий суп, чудове вино, можливість запросто ходити, сидіти, лежати, снідати на газонах, паркуватися та цілуватися будь-де. А ще французи — веселі, товариські, знавці жінок, кухні, моди.



Реальная туристическая история

Утро турагента: кофе-чай, имейл-аська. Первый турист.

Под окном останавливается автомобиль. Выходит солидный мужчина.

– Добрый день, девушка! Меня интересует в ближайшие даты путевка в Турцию на одного в 3* или дешевую 4*.

Оксана, менеджер с опытом, улыбнулась, и подумала: что-то не так. Хорошая машина, приличный мужчина – и тур в дешевую «четверку»?

– Простите мне нетактичный вопрос... Вы просите скромный отель, но если вам не понравится, и вы, и я будем недовольны. Я могу выбрать для вас самый лучший и комфортный по цене отдых.

Клиент не смутился и ответил честно:

– Девушка, я понимаю ваши сомнения. Не волнуйтесь, я не отдыхать еду – это мой бизнес.

– Так мы коллеги? Вы работаете в туризме? – удивилась Оксана.

– Не совсем так. Это ближе к археологии... или поиску кладов... Но на новый лад. Не обязательно искать сокровища прошлого – каждый сезон в отеле проводится своеобразная выставка современных украшений. Женщины, сэкономившие на туре, обязательно должны отыгаться на курорте

и блеснуть! Затмить окружающих, удивить своим вкусом, роскошью. Поэтому наши дамы на отдыхе носят на себе ассортимент небольшого ювелирного бутика. Ну, и потихонечку его теряют: в море, бассейне, песке...

– И как вы ищите сокровища? Руками копаете? – удивилась Оксана.

– Нет, это не эстетично. Для моря есть маска, для песка – уникальные грабельки, они легко складываются в маленький футляр. Я за год собрал и продал достаточно украшений, чтобы открыть свой бизнес. Начал с одной точки, а теперь у меня их десять, – ответил мужчина.

– Но если у Вас все хорошо, зачем вам эта поездка?

– Хочу сыну дело передать, научить деньги зарабатывать. Хорошее дело не должно уйти из семьи, – улыбнулся мужчина, оплатил тур и ушел.

Он часто приходил за путевками. Привел сына, который продолжил династию. А еще рекомендовал агентство свои друзьям, которые стали клиентами турфирмы.

А Оксана с тех пор в рабочие турпоездки украшения не берет. И другим не советует.

Алена Откидач, Агентство горящих путевок, г. Харьков

СЕТЬ АГЕНТСТВ ГОРЯЩИХ ПУТЕВОК



ВОЛШЕБНАЯ СТРАНА (ОКОНЧАНИЕ)

Оксана Паска, «Сто дорог», Белая Церковь

1. Обожаю Египет!
2. Ехать надо тогда, когда хочется отдыха. У Египта нет плохой погоды!
3. Вы в любое время года можете за небольшие деньги купить себе ЛЕТО. Каких-нибудь четыре часа – и перед вами теплое море, пальмы, другой воздух и настроение. Восточное радушие нельзя объяснить словами «все включено», это особая атмосфера. Это страна, где каждый раз можно попробовать новое: открыть для себя курорты Сафага, Эль-Кузейр, Марса Алам, Ель Гуна, Дахааб, а потом удивить друзей, «которые все знают про Египет».



Ольга Красицова, АГП «Азимут», Харьков

1. Болгария
2. В любое время года! Летом – море, зимой – лыжи. Богатая экскурсионная программа. Отличные санатории, неплохие SPA программы, водолечение, бальнеология.
3. Нет проблем с акклиматизацией, даже для деток. Теплое, не знойное лето, пушистая зима. Замечательная кухня – близка к украинской. Прекрасная природа: красивые горы, неглубокое чистое море с песчаными пляжами. Хороший сервис, развита инфраструктура. Менталитет, язык, цены – как у нас, чувствуешь себя почти как в своем доме, но в доме очень гостеприимном, дружелюбном, где все тебе рады.

Светлана Павленко, АГП «ЧП Горская», Черкассы

1. Страна шейхов, роскоши, королевского отдыха – ОАЭ.
2. В любое время, когда хочется праздника. В Эмиратах бывает только тепло и очень тепло.
3. Каждый хочет почувствовать себя шейхом, или арабской принцессой. В Эмиратах появляется такое ощущение: царский климат, природа, сказочный шопинг – именно здесь проходят всемирно известные торговые фестивали. А еще здесь недавно появился настоящий ледяной дворец, Ski Dubai, волшебный город для любителей зимних видов отдыха!



Наталья Путицкая, АГП «БОН Тур», Киев

1. Израиль: динамичный Тель-Авив, спокойный Иерусалим, фешенебельный город – курорт Эйлат.
2. Израиль «открыт» для посещения круглый год.
3. Очаровывают люди, природа, совмещающая в себе горы и леса на севере и пустыню на юге, Иерусалим и Назарет, где царит необыкновенная атмосфера, которая помогает переосмыслить многие ценности и принципы, изменить привычное отношение к жизни и больше ценить людей, которые окружают тебя.

Все, что вы хотели знать о Бамбарбии, но стеснялись спросить

1. Что такое «Бамбарбия»?

«Бамбарбия» – эксклюзивный проект «Сети Агентств Горящих Путевок», великолепные туры по неприлично низким ценам. Это ваш шанс купить путевку по цене, ниже традиционной на 50-70%.

2. Когда проходит акция «Бамбарбия»?

Это своеобразный сюрприз. «Бамбарбия» не привязана ни к каким датам или дням недели, но проводится регулярно, раз в 7-14 дней.

3. Куда продаются путевки «Бамбарбия»?

Традиционные направления «Бамбарбии» – безвизовые страны – Турция, Египет. Кроме того, часто предлагаются экскурсионные туры в Европу, путевки в Грецию, Болгарию, зимний активный отдых в Польше, Финляндии, экзотические страны – Эмираты, Шри-Ланка, Тайланд.

4. Где можно купить акционные туры?

«Бамбарбия» – авторский проект «Сети Агентств Горящих Путевок», и купить ее можно только в агентствах «Сети».

Координаты ближайшего агентства вы найдете в этом издании или на сайте www.hottour.com.ua. Ни в каких других агентствах, кроме наших, «Бамбарбия» не продается.

5. Может ли любой человек купить «Бамбарбию»?

Не совсем так. Каждая акция «Бамбарбия» имеет специальные условия: например, мы продаем туры по невероятно низким ценам только нашим новым клиентам или туристам, в загранпаспорте которых нет визовых отметок. Эти ограничения строго действуют для одного из двух путешественников, покупающих тур. То есть, если вы бывалый турист с проштампованным паспортом или знаете поименно всех наших «пожарных» менеджеров – найдите новичка, и вдвоем вы сможете уехать в «бамбарбический» тур.

6. Как можно заранее получить информацию о «Бамбарбии»?

Оставьте свои координаты и заявку в нашем Агентстве Горящих Путевок (см. адрес в этом издании, а также статью на стр. 2)

7. Почему такие низкие цены – это значит, что продаются не самые лучшие курорты?

Нет, с курортами, отелями все в порядке. «Сеть Агентств Горящих Путевок» разработала эксклюзивный проект, благодаря которому туристы могут получить действительно качественный отдых по более чем доступной цене.

8. В чем подвох? Может быть, такая низкая цена за день? Цена включает перелет и питание?

Как правило, наши акционные цены включают транспорт и питание. Обычно это авиаперелет и опция All Incl. в случае турецких или египетских отелей. Европейские туры обычно включают ВВ или НВ питание (ВВ – завтрак, НВ – завтрак и ужин). Средняя продолжительность тура – около недели.



ОСТЕРЕГАЙТЕСЬ ПОДДЕЛОК!

СЕТЬ АГЕНТСТВ

ГОРЯЩИХ ПУТЕВОК

найдите пять отличий

Победителям всегда подражают, успех копируют, шедевры подделывают. Неудивительно, что Сеть Агентств Горящих Путевок вызывает интерес не только клиентов, но и конкурентов. Нас копируют: горячие, горящие, обгоревшие и почти ислевшие агентства.

Чтобы быть уверенными в том, что вы – клиент самой опытной (11 лет на рынке), самой крупной (100 агентств по Украине), самой интересной Сети турагентств, проверьте, является ли выбранное вами агентство частью нашего бренда.

1. Все агентства, входящие в Сеть Агентств Горящих Путевок, размещены на сайте www.hottour.com.ua. Можете сверить названия, адреса, координаты. Кроме того, по телефону (044) 501 02 40 вы можете убедиться, является ли выбранное вами агентство нашим представителем.

2. В Агентствах Сети есть Сертификаты уполномоченных агентств – обратите внимание.

3. Наши агентства используют оригинальный логотип, зарегистрированную торговую марку «Сеть Агентств Горящих Путевок» и символику – симпатичных пожарных. Внимательно смотрите на вывески, визитки, наклейки и пр.

4. Только в наших агентствах вы можете купить фирменный оригинальный продукт «Бамбарбия» – другие агентства не предложат вам этот акционный продукт.

5. Агентства, входящие в Сеть, приветствуют вас по телефону «Добрый день, Агентство Горящих Путевок».

Секреты горящих путевок

Это правда, что в природе существуют горящие путевки. Это – истина, что цены падают ощутимо. И действительно, по горячей путевке можно уехать в тур, оплатив сумму, равную стоимости авиабилета. Или даже меньше, чем стоит перелет.

Вот только вопрос: где, когда и у кого эти самые горящие и очень недорогие путевки можно купить?

Отвечаем.

1. Горящие путевки действительно есть, но их количество непостоянно. В низкий, не самый активный сезон, горящих путевок бывает больше. В период активного спроса – намного меньше, но в общем на рынке всегда есть 5-15% горящих, недорогих, но срочных путевок на ближайшие даты.

2. Тенденции таковы: цены падают перед большими праздниками (Новый год, майские праздники) и сразу после них. Например, если вы попытаетесь купить недорогую путевку сразу перед Новым годом (скажем, числа 15-20 декабря, на неделю), то у вас вполне может получиться. Таким же удачным будет решение об отдыхе в период с 10 по 30 января – кстати, именно это время наиболее комфортно. В отелях и ресторанах мало людей, цены невысокие.

3. Высокий сезон – не лучшее время для покупки горячей путевки. Все хотят ехать, спрос зашкаливает, цены тоже. Для пляжного отдыха высокий сезон – май-октябрь, для лыжного – конец ноября-февраль.

4. Покупать нужно в агентствах, которые специализируются на горящих путевках. Мы, «Сеть Агентств Горящих Путевок» – своеобразный гипермаркет вот таких горящих туров. Добро пожаловать!

5. При покупке горящего тура нужно действовать оперативно. Если вы легки на подъем, и у вас есть немного свободных денег – соберите чемоданчик, проверьте паспорт и отправляйтесь в турагентство, адрес которого вы найдете на этой странице. Познакомьтесь с турагентом, оставьте заявку и будет вам счастье!



Рекламное издание «Турдом»
Адрес и телефон редакции:
г. Киев, ул. Борисоглебская, 15 В.
(044) 501 02 40

Главный редактор –
Оксана Добрянская (САГП)
Дизайн, верстка –
Олег Радковец (Evolution group)